





Jak ubiegać się o zamówienia publiczne w trybie podstawowym według nowej ustawy Pzp bez ryzyka popełnienia błędów?

Trener: r.pr. Damian Michalak

Mój cel na dziś to:

- Wyjaśnić Ci czym jest tryb podstawowy udzielenia zamówienia w nowej ustawie PZP.
- Przedstawić Ci 3 warianty trybu podstawowego z którym się spotkasz i wskazać szanse i zagrożenia każdego z nich.
- Przybliżyć rodzaje dokumentów z którym spotkasz się w procedurach realizowanych w trybie podstawowym.

Jeśli **zostaniesz** do końca...

...otrzymasz wyjątkowy

BONUS

Damian Michalak



- Radca prawny, właściciel kancelarii wspierającej uczestników rynku zamówień publicznych w udzielaniu, pozyskiwaniu i realizacji kontraktów publicznych.
- Trener ApexNet i wykładowca akademicki.
- Autor bloga „Wygraj w KIO”.
- Fan włoskiego futbolu i miłośnik Rzymu.

Poznasz **trzy zasady** ubiegania się o zamówienia publiczne w trybie podstawowym według nowej ustawy Pzp bez ryzyka popełnienia błędów.

Trzy zasady

Zasada #1 – W trybie podstawowym warto mieć „Plan B”.

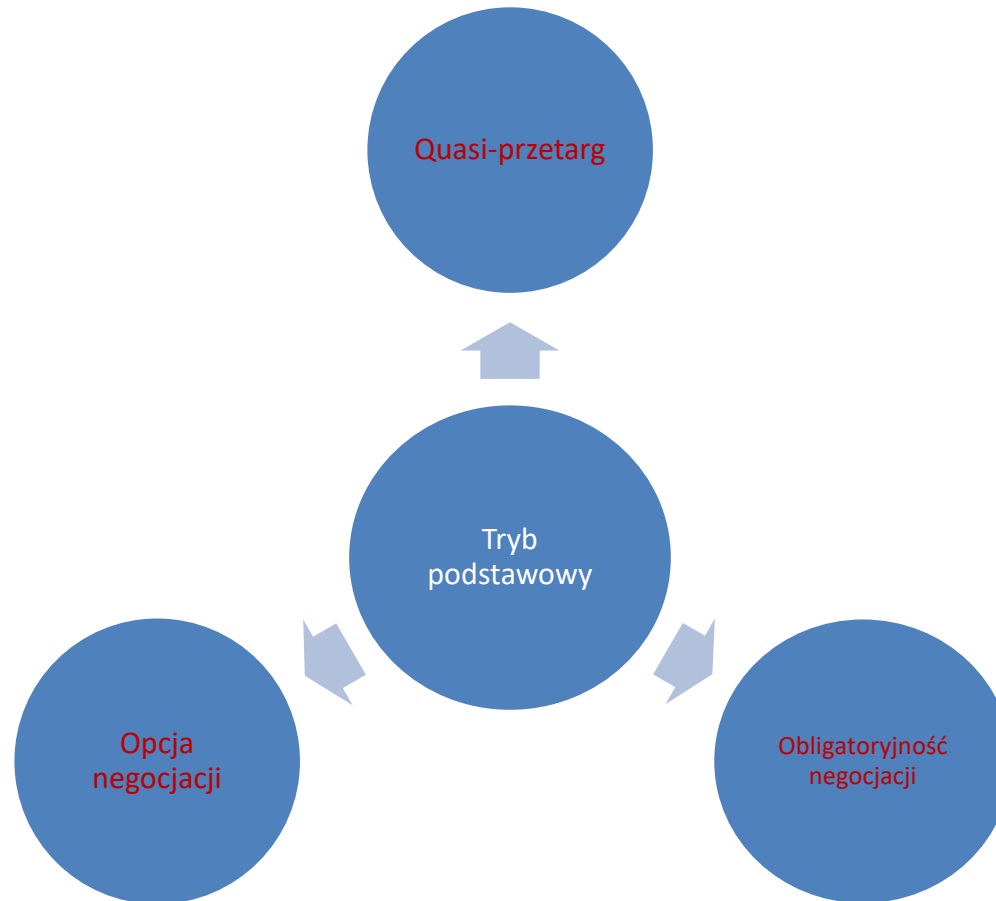
Zasada #2 – Dopasuj strategię do wariantu postępowania.

Zasada #3 – Bądź aktywny w negocjacjach i „patrz na ręce” konkurencji.

Tryby udzielania zamówień w procedurze krajowej

- Tryb podstawowy - art. 275.
- Partnerstwo innowacyjne - art. 297.
- Negocjacje bez ogłoszenia - art. 300.
- Zamówienie z wolnej ręki - art. 304.

Tryb podstawowy



Tryb podstawowy

- W przypadkach, o których mowa w art. 275 pkt 1 i 2, zamawiający sporządza **SWZ**.
- W przypadku, o którym mowa w art. 275 pkt 3, zamawiający **sporządza opis potrzeb i wymagań, a po przeprowadzeniu negocjacji sporządza SWZ**.
- W przypadku negocjacji opcjonalnych, negocjacje treści ofert:
 - 1) nie mogą prowadzić do zmiany treści SWZ;
 - 2) dotyczą wyłącznie tych elementów treści ofert, które podlegają ocenie w ramach kryteriów oceny ofert.
- W przypadku, o którym mowa w art. 275 pkt 3, **negocjacje treści ofert**:
 - 1) nie mogą prowadzić do zmiany minimalnych wymagań dotyczących przedmiotu zamówienia lub realizacji zamówienia określonych w opisie potrzeb i wymagań;
 - 2) mogą dotyczyć warunków zamówienia, w celu podniesienia jego efektywności.

Opis potrzeb i wymagań

- Gdy zamawiający wie za mało, by sporządzić SWZ...
- Różnice między OPiW w negocjacjach z ogłoszeniem i dialogu konkurencyjnym.
- OPiW zmienia się w SWZ.
- Jak szczegółowy powinien być OPiW?

Ograniczenie liczby wykonawców

- W przypadkach, o których mowa w art. 275 pkt 2 i 3, zamawiający **może ograniczyć liczbę wykonawców**, których zaprosi do negocjacji ofert, o ile liczba ta jest wystarczająca, aby zapewnić konkurencję i **nie jest mniejsza niż 3**.
- W takim przypadku zamawiający wskazuje, w ogłoszeniu o zamówieniu oraz odpowiednio w SWZ albo w opisie potrzeb i wymagań, **kryteria oceny ofert, które zamierza stosować w celu ograniczenia liczby wykonawców** zapraszanych do negocjacji ofert, oraz podaje maksymalną liczbę wykonawców, których zaprosi do negocjacji ofert.

Jeśli ofert nie podlegających odrzuceniu jest mniej niż 3...

- W przypadku TP w formie negocjacji opcjonalnych zamawiający **MUSI** kontynuować postępowanie.
- W przypadku TP w formie negocjacji obligatoryjnych zamawiający **MOŻE** kontynuować postępowanie.

TP w trybach negocjacyjnych

- Jak negocjować?
- Jakich formalności dochować?
- Kiedy negocjacje muszą się skończyć?
- Czy negocjacje są poufne?
- Czy będę miał możliwość śledzenia poczynañ konkurentów?

Pozwól, że zadam Ci pytanie...



Pakiet „zamówienia publiczne bez tajemnic”

- **Szkolenie:** „NOWE PRAWO ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH DLA WYKONAWCÓW – złożenie oferty krok po kroku” (995 zł)
Data: 14-15 lipca 2020
Miejsce: Warszawa, Golden Floor Tower
- **Bon** na szkolenie VOD dowolnie wybrane z oferty ApexNet (995 zł)
- Dostęp do EduStrefy - platformy **wiedzy** na 365 dni, a w niej setki materiałów z Prawa zamówień publicznych (499 zł)



Wartość 2489 zł, ale...

...zaczynij **TERAZ**, a zapłacisz dziś **TYLKO**

995 zł!

Kliknij w link wysłany na czacie!

...ale to nie wszystko...



... to nie wszystko...
...dla osób, które zapiszą się na
rozmowę z doradcą...



BONUS

**E-BOOK: „WYKONAWCA W NOWEJ USTAWIE
PRAWO ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH”**

D. MICHALAK

...dziś specjalnie dla Ciebie **TYLKO**

995 zł!

Kliknij w link [TUTAJ](#)

